

Autostrade

IMAGO/ECONOMICA



Pedaggi, sconto su Brebemi e Teem

Lungo l'asse autostradale costituito dalla Tangenziale Est Esterna di Milano e dalla Brebemi (direttissima Brescia-Milano) entreranno in vigore, a partire da oggi, gli sconti sui pedaggi. La riduzione del 15% verrà riconosciuta a tutti gli automobilisti, gli autotrasportatori e tutti i motociclisti dotati di Telepass Family o Business che sono interessati ad aderire all'iniziativa. L'agevolazione resterà valida sette giorni su sette sino al prossimo 31 dicembre e riguarda sia gli spostamenti di andata e ritorno effettuati sia tutte le tratte parziali o totali percorse

Acciaio. Accordo con un pool di banche Finanziamento da 492 milioni per Marcegaglia

LOMBARDIA



Matteo Meneghello
MANTOVA

Marcegaglia Steel, la holding industriale recentemente costituita e posta alla testa del gruppo Marcegaglia, guidato da Antonio ed Emma Marcegaglia, ha firmato un finanziamento a sette anni di 492,5 milioni di euro, superiore alla richiesta iniziale di 450 milioni di euro, con un pool di dodici banche (Intesa Sanpaolo, Unicredit, Banco Popolare, Mps, Bnp Paribas, Bper, Bpm, Ge Capital, Cariparma, Carige, Banca popolare di Vicenza, Banca popolare di Sondrio). Nell'operazione Banca Imi e Unicredit hanno avuto ruolo di «global coordinator», mentre sempre Banca Imi è «banca agente» del pool.

Il finanziamento completa il primo step di riordino societario attuato dal gruppo mantovano nel novembre scorso. Servirà, spiega la società in una nota «a creare nuova cassa e a convertire il debito attuale da breve a medio termine», riscadenziandolo lungo un profilo temporale di sette anni.

«L'erogazione del credito, concesso da tutte le sue banche di relazione - prosegue la società siderurgica - rende oggi il gruppo industriale mantovano, leader mondiale nella trasformazione dell'acciaio, ancora più forte e solido, favorendo i suoi programmi di sviluppo nel settore metalsiderurgico anche attraverso nuove possibili acquisizioni e alleanze». È attualmente in corso anche un'operazione di cartolariz-

zazione, che dagli attuali 200 milioni potrà crescere fino a 450 milioni. I debiti del gruppo mantovano nei confronti delle banche ammontavano nel 2014 a 1,245 miliardi di euro, di cui 186 a medio-lungo termine.

La già citata riorganizzazione societaria del gruppo ha previsto la creazione di tre nuove subholding, poste sotto il diretto controllo della nuova holding Mrc steel: Mrc carbon steel (piani e tubi, 2,6 miliardi di ricavi sui 4,1 di consolidato), Mrc specialties (inox e barre trafilate, pe-

L'OPERAZIONE

Il finanziamento servirà a riscadenziare il debito e a creare nuova cassa, favorendo i piani di sviluppo, con acquisizioni e alleanze

sa circa un miliardo), Mrc plates (lamiere da treno: vale circa 200 milioni).

Il gruppo ha già varato a sostegno della riorganizzazione un aumento di capitale da 32 milioni, dotando Mrc steel di un patrimonio netto di oltre 700 milioni (900 la holding). Marcegaglia, con 4,090 miliardi di ricavi nel 2014 e 5,3 milioni di tonnellate prodotte è uno dei principali consumatori mondiali di coils e recentemente ha presentato una manifestazione di interesse per gli asset dell'Ilva, di cui in questi anni è rimasto (tra alti e bassi) un cliente importante. L'operazione di riscadenziamento del debito è stata curata dagli studi legali Gop e Legance, con la consulenza della società Kon.

I NUMERI

80,8 milioni

Il fatturato Giese

I due terzi sono realizzati all'estero, l'Ebitda ha toccato il 13,4% nel 2015. Gli addetti sono 500, metà nella sede di Budrio, gli altri nel secondo sito in Cina

2.900

I dipendenti Tyman

Tre marchi del gruppo, Schlegel, Amesbury Truth ed Era fatturano assieme 450 milioni di euro

lari reti commerciali in mercati finora da noi poco presidiati».

Louis Eperjesi, ad della capogruppo londinese, da un lato ha garantito il mantenimento di organici e asset (anzi, è Schlegel ad aver spostato il quartier generale italiano da Milano a Bologna) dall'altro preannuncia piani di sviluppo: «L'acquisizione di Giese rappresenta per il gruppo un'opportunità strategica per aggiungere una prima gamma di accessori, ma abbiamo intenzione di espandere l'offerta di componenti per serramenti da offrire ai nostri clienti in tutto il mondo».

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA